



Osborn, además de ser líder tecnológico, es el mayor fabricante a nivel mundial de herramientas para soluciones mecánicas de tratamiento de superficies. Nuestra amplia gama de productos incluye, entre otros, cepillos técnicos, discos y pastas de pulir, así como herramientas de desbarbado y rectificado. La alta calidad de nuestros productos nos permite suministrarlos a una gran cantidad de clientes en todo el mundo, para una extensa variedad de sectores industriales así como para el comercio mayorista.

Buscamos un profesional para nuestro departamento comercial, ubicado en Valencia:

Ventas Técnicas (m/f/d)

Tus responsabilidades:

- Ser el enlace entre Osborn y los clientes
- Documentar en el CRM las visitas a los clientes habituales y potenciales
- Identificar las necesidades de los clientes y recomendar los productos Osborn más adecuados dando la mejor solución técnica, mediante la gama estándar o desarrollando una a medida
- Monitorizar la gestión de los pedidos y garantizar los plazos de entrega
- Recopilar información del mercado y hacer previsiones como apoyo a la planificación de ventas
- Actualizar tarifas, proponer estrategias de fijación de precios y colaborar en el desarrollo del plan de ventas
- Coordinar con los departamentos de calidad y operaciones los ensayos de productos con los clientes
- Priorizar al cliente, impulsando su éxito maximizando los resultados mutuos

Quién eres:

- Trayectoria probada de cinco años, o más, en ventas técnicas o equivalente
- Se valorará la experiencia profesional en un puesto similar
- Experiencia práctica en ingeniería mecánica o ramas técnicas relacionadas
- Capacidad para expresarse con fluidez en inglés, tanto hablado como escrito
- Movilidad geográfica dentro del territorio asignado (Noreste de España)

Qué ofrecemos:

- Un proyecto a largo plazo en una empresa internacional estable y en crecimiento
- Vehículo de empresa
- Modelo de trabajo híbrido que facilita la conciliación
- Remuneración atractiva acorde al puesto, incluyendo bonus por ventas
- Un equipo motivado con oportunidades de desarrollo proactivo
- Trabajo en un entorno internacional con visión de futuro

Si te interesa esta oferta, envíanos tu solicitud.
Te esperamos con tus sugerencias y propuestas.

OSBORN-Unipol SLU | Ronda Norte
recursos humanos — Carla Salgado
E-Mail: hr@osborn-unipol.pt